

## PRESSEINFORMATIONEN

### everphone GmbH – Phone-as-a-Service

#### Kurzportrait

everphone ist die One-Stop-Lösung für Firmensmartphones. Das Berliner Start-up bietet seit 2016 ein innovatives Konzept zur Beschaffung, Verwaltung und Integration mobiler Endgeräte wie Smartphones und Tablets im Unternehmenskontext. Das „Phone-as-a-Service“-Modell bietet Firmenkunden ein DSGVO-konformes Mobile Device Management (MDM), einen passenden Tarif und einen schnellen Austauschservice bei Defekten an. Das Portfolio umfasst Geräte von Apple, Samsung, Nokia, Google und Fairphone. Zu everphone-Kunden gehören neben zahlreichen Start-ups und KMU auch globale Player wie Ernst & Young und TIER Mobility.

Gegründet wurde everphone vom ehemaligen CHECK24-Vorstand Jan Dzulko. Das Unternehmen beschäftigt in Berlin inzwischen über 100 Mitarbeiter\*innen.

#### Gründerstory

CEO & Founder Jan Dzulko gründete 2003 sein erstes Unternehmen pecumax, ein B2B-SaaS-Unternehmen, das 2008 an CHECK24 verkauft wurde. Im selben Jahr stieg er als CEO bei der CHECK24 Insurance AG ein. 2012 gründete er gemeinsam mit den Gründern von CHECK24 den Incubator M Cube. 2016 wurde M Cube umbenannt und unter dem Namen Locadi Teil von CHECK24.

2016 gründete Jan Dzulko das Start-up everphone GmbH, das ursprünglich als Service für Endverbraucher konzipiert war. Schnell stellte sich heraus, dass in Zeiten von BYOD, Datenschutz und DSGVO der Bedarf an einem intelligenten Service für Unternehmen viel höher ist. Seit 2017 bedient everphone ausschließlich die Bedürfnisse von Firmenkunden. Seit Dezember 2020 ist everphone offizieller B2B-Partner der DaaS-Strategie von Samsung Electronics in Deutschland.

#### Mission & Vision

everphone will die Digitalisierung in der Arbeitswelt weiter vorantreiben und die IT in Unternehmen durch „Phone as a Service“ entlasten.

„Besitz belastet und bedeutet Verantwortung und Arbeit. Bei ‘Phone as a Service’ müssen sich Unternehmen bei ihren Mobilgeräten um nichts mehr kümmern: Bei Defekten sind Austauschgeräte im Service inkludiert. Unbrauchbare Smartphones liegen nicht mehr in den Schubladen der IT. Dadurch werden massiv Ressourcen eingespart und insgesamt weniger produziert. Das Produkt wird so lange wie möglich im Wertschöpfungskreislauf gehalten,“ so CEO & Gründer Jan Dzulko.

## So funktioniert es: Der everphone Smart-Device-Lifecycle



Der Verwaltungsaufwand für Firmenhandys stellt Unternehmen vor große Herausforderungen. everphone hat sich das Ziel gesetzt, die Beschaffung und Verwaltung von mobilen Devices in Unternehmen so einfach wie möglich zu machen.

### Zahlen & Fakten

Founder & CEO: Jan Dzulko

Gründung: 2016

Hauptsitz: Zimmerstr. 79-80 | 10117 Berlin

Website: [www.everphone.de](http://www.everphone.de)

Aktuelle Kunden: Ernst & Young, TIER Mobility, Gorillas, Bank of Scotland, CHECK24, James Hardie Europe, contentful, Wolff & Müller u. v. m.

Investoren: ApolloCapital: Dr. Henrich Blase, Gründer und CEO von CHECK24, AlleyCorp (US): Kevin. P. Ryan, Gründer MongoDB, AngellInvest: Jens Lapinski, signals Venture Capital, Telekom, NIBC Bank

### Pressekontakt

everphone GmbH | Nora Walraph | PR & Communications

M: [presse@everphone.de](mailto:presse@everphone.de) | T: +49 152 02 62 0 181

Weitere Informationen unter [www.everphone.de](http://www.everphone.de)